

EKSPANSJA ZAGRANICZNA



SOŁTYSIŃSKI
KAWECKI
SZLĘZAK

Planując zagraniczną akwizycję możesz zastanawiać się:



jak skoordynować
liczne elementy
skomplikowanej
transakcji



jak sprostać
wymaganiom
innych systemów
prawnych



jak przenieść obce
polskiemu prawu
konstrukcje prawne na
znany Ci język biznesowy



w jakich aspektach
wymagana jest pomoc
lokalnego doradcy czy też
jak go znaleźć

Dzięki połączeniu naszego szerokiego doświadczenia w transakcjach międzynarodowych z wieloletnim doświadczeniem na polskim rynku, pomożemy Ci przejść przez ten proces w sposób efektywny. Pomoc doświadczonej i renomowanej polskiej kancelarii, wspieranej przez sprawdzonych przez nas lokalnych (zagranicznych) doradców, da Ci poczucie komfortu, że jesteś na nowym rynku reprezentowany tak samo dobrze jak Twój lokalny konkurent, druga strona transakcji lub partner biznesowy.

W ramach naszego wsparcia:

- będziemy koordynować wszelkie aspekty doradztwa prawnego dotyczące planowanej inwestycji, zarówno dotyczące badania prawnego (due diligence) jak i dokumentacji transakcyjnej. Będziemy odpowiedzialni za przygotowanie kompleksowej dokumentacji transakcyjnej (od etapu umowy o zachowaniu poufności, przez term sheet, aż do umów nabycia udziałów lub przedsiębiorstwa oraz uzyskania niezbędnych zgód organów państwowych na transakcję). Zapewnimy należyłą i skuteczną komunikację z partnerami z zagranicy
- w kwestiach wymagających zaangażowania prawników zagranicznych, będziemy koordynować i nadzorować ich pracę i będziemy dla Ciebie pierwszym kontaktem we wszelkich kwestiach prawnych
- pomożemy wybrać odpowiedniego do projektu zagranicznego doradcę prawnego. Od ponad 30 lat budujemy ścisłe relacje z kancelariami z całego świata (w tym poprzez udział w wielu sieciach zrzeszających topowe kancelarie oraz prawników). Współpracujemy zarówno z kancelariami obsługującymi największe transakcje jak i obsługującymi rynek małych i średnich przedsiębiorstw (SME). Dzięki znajomości rynku będziemy w stanie dobrać kancelarię odpowiednio do rozmiaru danej transakcji, jak również branży, w której działa nabywany podmiot. Nie jesteśmy związani współpracą z jedną siecią prawniczą więc dobierając odpowiedniego doradcę działamy wyłącznie w Twoim najlepszym interesie

- będziemy wspierać Cię w negocjacjach z drugą stroną transakcji. Wieloletnie doświadczenie w międzynarodowych negocjacjach umożliwia nam dobranie stylu negocjacji do warunków panujących na lokalnym rynku. Nasi prawnicy mają duże doświadczenie w prowadzeniu transakcji w obcych językach (w szczególności angielskim i niemieckim)
- jeżeli plany inwestycyjne wymagają pozyskania dodatkowego źródła kapitału, pomożemy Ci w negocjowaniu wymaganej dokumentacji, zarówno w przypadku pozyskiwania kapitału od banków czy funduszy inwestycyjnych jak i w przypadku pozyskiwania funduszy z rządowych programów rozwojowych (PFR, BGK, KUKI)
- doradzimy także we wszelkich aspektach transakcji mających skutki na gruncie prawa polskiego (w szczególności w zakresie kwestii podatkowych, takich jak m.in. wybór optymalnej struktury transakcji, kwestie związane z umowami o unikaniu podwójnego opodatkowania czy kwestii compliance)
- korzystając z naszych zagranicznych kontaktów, możemy też dostarczać informacje na temat potencjalnych okazji inwestycyjnych na zagranicznych rynkach

Jeżeli myślisz o ekspansji zagranicznej, zapraszamy do kontaktu!



Robert Gawalkiewicz

dr Piotr Plesiński

Partner Zarządzający, radca prawny

✉ robert.gawalkiewicz@skslegal.pl

☎ +48 604 190 888

Senior Counsel, adwokat

✉ piotr.plesinski@skslegal.pl

☎ +48 532 336 369

Z ramienia kancelarii projekt koordynuje **dr Piotr Plesiński**, Senior Counsel w praktyce fuzji i przejęć oraz prawa korporacyjnego. Piotr ma szerokie doświadczenie w transakcjach międzynarodowych. Poza ponad 10 letnim doświadczeniem w wiodących kancelariach w Polsce, w latach 2021-2023 Piotr był głównym prawnikiem transakcyjnym w europejskiej dywizji szwedzkiej grupy kapitałowej, działającej na niemal 50 rynkach na świecie. W swojej praktyce Piotr koordynował i nadzorował transakcje nabywania lub zbywania spółek, m.in. w Niemczech, Francji, Turcji, Holandii, Belgii, Szwecji, Dani, Bośni i Hercegowinie, Norwegii, Finlandii, Wielkiej Brytanii oraz Irlandii.

